

Wir sind in der Sensorik zur Messung von Füllstand, Temperatur, Druck, Pegelstand und Durchfluss zuhause. Als mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen haben wir uns mit immer wieder innovativen Produktentwicklungen, deren Produktion und Vertrieb einen festen Platz im Markt erarbeitet. Wir bedienen Kunden aus vielfältigen Industriezweigen und dem öffentlichen Sektor mit unterschiedlichsten Einsatzbereichen, zum Teil mit extremen Umweltaforderungen. Unser breites Produktportfolio wird ergänzt durch Geräte zur Visualisierung der Messdaten, Alarmmanagement mit Eskalationsstufen, Messumformern, Optosensoren und smarten Lösungen im Bereich IoT/ Digitalisierung.

Im Zuge des weiteren Wachstums suchen wir Sie für unseren Firmensitz in **Eggenfelden, Raum Landshut / Mühldorf / Passau** als

## **Projektmanager m/w/d strategisches Marketing/ Business Development**

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie führen produkt-, branchen- und zielgruppenspezifische Recherchen durch und identifizieren so Markttrends und Potentiale zur (Weiter-)Entwicklung der Vertriebsstrategie
- Sie initiieren und organisieren geeignete Marketingaktivitäten, wie z.B. Messen, Broschüren, Onlinepräsenz, Presseartikel, Newsletter usw.
- Dazu bilden Sie die Schnittstelle zu internen Fachabteilungen, sind erster Ansprechpartner für externe Partner und Dienstleister und behalten den Überblick über Aktionen, Termine und Budgets.
- In direkter Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußendienst greifen Sie Vorschläge und Bedarfe aus Kundenkontakten auf und stoßen Aktionen proaktiv an.
- Nach fundierter Einarbeitung und abhängig von Ihrem Hintergrund bieten wir Ihnen an, die Leitung des Bereichs zu übernehmen.

### **Ihr Profil:**

- fundierte Ausbildung (Studium, Aus- oder Weiterbildung) und erste Jahre Praxis im Bereich Marketing / Vertrieb, vorzugsweise im industriellen Umfeld
- Gespür für technische Branchen und Produkte verbunden mit kaufmännischem Wissen
- Erfahrung in der Anwendung moderner Marketinginstrumente
- hands-on-Mentalität mit dem Blick fürs Machbare
- hohe Eigenmotivation und Organisationsgeschick
- sehr gute Kommunikationsfähigkeit und gesundes Durchsetzungsvermögen

### **Wir bieten:**

- vielseitige, eigenverantwortliche Aufgabe mit viel Gestaltungsspielraum
- fester Arbeitsvertrag mit attraktivem Gehalt und Bonusvereinbarung
- vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge etc. sind für uns selbstverständlich
- flache Hierarchie und familiäres Betriebsklima
- home-office tageweise möglich

Sie wollen Ihr Know-how und Engagement in eine abwechslungsreiche Aufgabe einbringen? Sie suchen den nächsten Karriereschritt zu mehr Verantwortung und Teamleitung? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung an unseren Recruitingpartner, die unternehmensberatung monika gräter. Bei Fragen vorab steht Ihnen Frau Gräter gerne telefonisch zur Verfügung und freut sich auf Ihren Anruf!



Schwestergasse 26 b  
84034 Landshut  
bewerbung@monika-graeter.com  
www.monika-graeter.de  
0871 – 142 700 73