

Unser Auftraggeber hat sich über Jahrzehnte hinweg mit der Entwicklung und Fertigung von hochpräzisen, kundenspezifischen Elastomerdichtungen weltweit einen Namen gemacht. Bei seinen Automotive- und Industriekunden ist er von Anfang an bei der Entwicklung beteiligt und so bei Themen wie z.B. E-Mobility ganz vorne mit dabei. Das familiengeführte Mittelstandsunternehmen mit mehr als 1000 Mitarbeitern, flacher Hierarchie und kurzen Entscheidungswegen agiert international und unterhält eigene Standorte in Mexiko, Indien und Bulgarien. Regelmäßige Investitionen und ein gesundes, kontinuierliches Wachstum machen es zu einem modernen und soliden Arbeitgeber.

Für den Firmensitz im **Raum Straubing / Deggendorf** suchen wir Sie als engagierten

Key Account Manager m/w/d

• Bosch

Ihre Aufgabe

- Als erster Ansprechpartner für kommerzielle oder technische Fragen pflegen Sie kontinuierlichen, direkten Kundenkontakt mit den Entscheidungsträgern vor Ort.
- Unterstützt vom Sales-Team identifizieren Sie aktuelle und künftige Kundenbedarfe und sorgen für den weiteren strategischen Ausbau neuer Produkt- und Geschäftsfelder.
- Sie führen Verkaufsgespräche und Preisverhandlungen und sorgen für die Angebotsausarbeitung.
- Im direkten Austausch mit der Entwicklung begleiten und steuern Sie Kundenprojekte von der ersten Idee bis zur Produktfreigabe.
- Als Schnittstelle zu Ihren internen Kollegen kommunizieren Sie die Kundenanforderungen und koordinieren entsprechende Maßnahmen.

Die Anforderungen

- fundierter technischer und/oder betriebswirtschaftlicher Ausbildungshintergrund, wie z.B. Studium Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau, Fahrzeugbau, BWL oder vergleichbar
- Vertriebserfahrung innerhalb der Automotive-Industrie
- Gutes technisches Verständnis und Gespür für die Prozesse und das Wesen der Automobilbranche
- strukturierte Arbeitsweise und Eigeninitiative
- aufgeschlossene, durchsetzungs- und kommunikationsstarke Persönlichkeit mit souveränem Auftreten auf allen Hierarchieebenen
- Reisebereitschaft und sehr gutes Englisch

Das Angebot

- unbefristete Festanstellung* in international agierendem Familienunternehmen mit stabilem Wachstum
- vielseitige und abwechslungsreiche Aufgabe mit viel Handlungsfreiraum
- strukturierte Einarbeitung, vielseitiges Weiterbildungsangebot und gute Karrierechancen
- attraktive Konditionen, betriebliche Altersvorsorge, Gesundheitsangebote und Möglichkeit zum Home-Office
- klare, schnelle Entscheidungsstrukturen und ein wertschätzendes Betriebsklima, von dem Sie sich am besten selbst überzeugen

*Hinweis: Ein Arbeitsvertrag kommt immer direkt mit unserem Auftraggeber zustande. Als Recruitingpartner unterstützen wir aber nicht nur unsere Kunden, sondern stehen auch Ihnen als neutraler Mittler und Ansprechpartner zur Verfügung und nehmen gerne Ihre Bewerbung entgegen.

Erste Fragen beantwortet Ihnen gerne Frau Gräter telefonisch. Wir freuen uns auf Ihren Anruf!