

Unser Auftraggeber hat sich über Jahrzehnte hinweg mit der Entwicklung und Fertigung von hochpräzisen, kundenspezifischen Elastomerdichtungen weltweit einen Namen gemacht. Bei seinen Automotive- und Industriekunden ist er von Anfang an bei der Entwicklung beteiligt und so bei Themen wie z.B. E-Mobility ganz vorne mit dabei. Das familiengeführte Mittelstandsunternehmen mit mehr als 1000 Mitarbeitern, flacher Hierarchie und kurzen Entscheidungswegen agiert international und unterhält eigene Standorte in Mexiko, Indien und Bulgarien. Regelmäßige Investitionen und ein gesundes, kontinuierliches Wachstum machen es zu einem modernen und soliden Arbeitgeber.

Für den Firmensitz im **Raum Straubing / Deggendorf** suchen wir Sie als engagierten

Junior Key Account Manager m/w/d

• Automotive

Ihre Aufgabe

- Sukzessive lernen Sie alle Ansprechpartner Ihres Schlüsselkunds kennen und übernehmen schrittweise strategische Vertriebsaufgaben.
- Sie pflegen kontinuierlichen, direkten Kundenkontakt mit den Entscheidungsträgern vor Ort und sind Schnittstelle für kommerzielle oder technische Fragen.
- Unterstützt vom Sales-Team identifizieren Sie aktuelle und künftige Kundenbedarfe und sorgen für den weiteren strategischen Ausbau neuer Produkt- und Geschäftsfelder.
- Sie führen Verkaufsgespräche und Preisverhandlungen und sorgen für die Angebotsausarbeitung.
- Im direkten Austausch mit der Entwicklung begleiten und steuern Sie Kundenprojekte von der ersten Idee bis zur Produktfreigabe.
- Als Schnittstelle zu Ihren internen Kollegen kommunizieren Sie die Kundenanforderungen und koordinieren entsprechende Maßnahmen.

Die Anforderungen

- fundierter technischer und/oder kaufmännischer Ausbildungshintergrund (z.B. Studium, Ausbildung oder Weiterbildung im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau, Fahrzeugbau, Betriebswirtschaft oder vergleichbarer Hintergrund)
- erste Vertriebs Erfahrung; vorzugsweise in der Automobil- oder Zulieferindustrie, aber nicht zwingend
- Gutes technisches Verständnis und Affinität zur Automobilindustrie
- strukturierte Arbeitsweise und Eigeninitiative
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten auf allen Hierarchieebenen
- Reisebereitschaft weltweit und sehr gutes Englisch

Das Angebot

- unbefristete Festanstellung* in international agierendem Familienunternehmen mit stabilem Wachstum
- strukturierte Einarbeitung in eine vielseitige und abwechslungsreiche Aufgabe, individuell zugeschnittenes Weiterbildungsangebot und beste Karrierechancen
- attraktive Konditionen mit Bonusoption, betriebliche Altersvorsorge, div. Gesundheitsangebote u.v.m.
- klare, schnelle Entscheidungsstrukturen und ein wertschätzendes Betriebsklima, von dem Sie sich am besten selbst überzeugen

*Hinweis: Ein Arbeitsvertrag kommt immer direkt mit unserem Auftraggeber zustande. Als Recruitingpartner unterstützen wir aber nicht nur unsere Kunden, sondern stehen auch Ihnen als neutraler Mittler und Ansprechpartner zur Verfügung und nehmen gerne Ihre Bewerbung entgegen.

Erste Fragen beantwortet Ihnen gerne Frau Gräter telefonisch. Wir freuen uns auf Ihren Anruf!